

PartnerCase: Management Facilitation

Nicht das Erzählte reicht, sondern das Erreichte zählt!

Flexible organisiert und effizient agierend – dieser Spagat prägt Führung in der modernen Unternehmenslandschaft. Lösungen in diesem Umfeld gibt es Viele. Einige sind überzeugend – Wenige Nachhaltig. ValueMiner liefert einen praxiserprobten Lösungsansatz, der auch nach Ende des Projektes überzeugt und die Friktion in den Führungsprozessen Ihrer Kunden reduziert. Das Management steht in der Praxis verschiedene Herausforderungen gegenüber (siehe Grafik).

ValueMiner liefert seinen Partnern das notwendige Know How und Toolset, um direkt Mehrwert beim Kunden zu stiften. Im Unterschied zu herkömmlichen Ansätzen schafft die Abbildung in unserer Software eine Verankerung von Prinzipien im tatsächlichen Handeln.

Denn wichtige Bausteine wie z.B. Berechtigungen, notwendige Daten und thematische Fokussierung etc. fordert die Software. So wird aus Folien tägliches Tun und aus Absichten reale Ergebnisse. Der Vorteil für unsere Partner: Nicht nur beschleunigt die VM Basismethodik die Entwicklung eigenständiger Lösungsansätze, sondern sichert dem Kunden den Mehrwert der externen Expertise. Die sorgfältige und leicht übertragbare Aufschlüsselung der Methodik in einfach anzuwendende Templates und Abläufe ermöglicht es Projektteams noch effektiver zusammenzustellen und zu steuern. So erhält der Kunde ein nachhaltig wirkendes Projektergebnis und der VM Partner einen interessanten USP mehr für sein Portfolio.

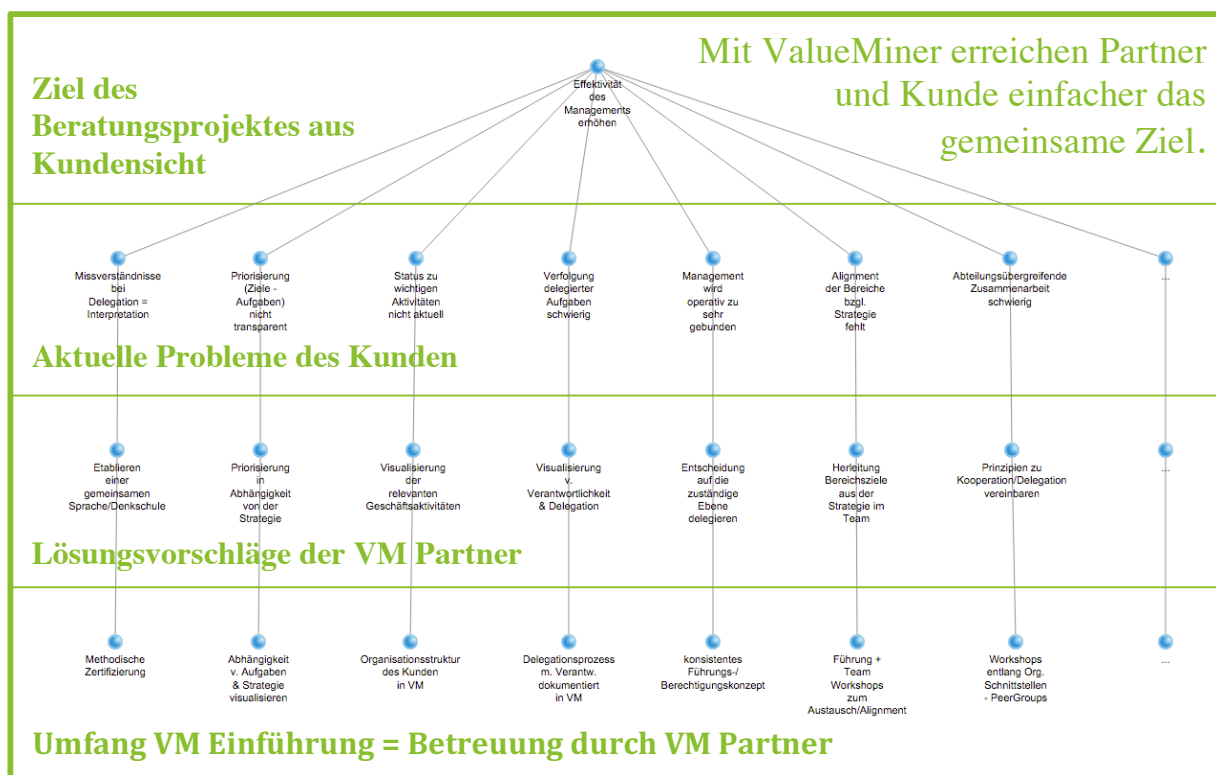


Abbildung: ValueMiner Modell ‚PartnerCase Management Facilitation‘